

# CP

Comercio y Marketing  
**Dirección Comercial**  
Formacion Online





# Comercio y Marketing

## Dirección Comercial

### Formación Online

## Descripción del Curso

- 📖 El responsable del equipo comercial gestiona los imprevistos valiéndose de sus habilidades y capacidad para hacer frente a la presión. Desde su posición de riesgo, deben asegurar en el tiempo y de forma sostenible: el rendimiento comercial y la estabilidad de sus equipos: un desafío que requiere una agilidad particular para integrar el cambio permanente.
- 📖 Entre la búsqueda de resultados y la presión del mercado, hacen frente al estrés del trabajo diario con una actitud serena y proactiva. Abordan los cambios cómo si fueran oportunidades, aprovechando cada movimiento del mercado, manteniendo el rumbo hacia el objetivo.

## ¿ A quién va dirigido?

- 👤 Directores y jefes de línea de todo el ámbito comercial.
- 👤 Directores regionales, responsables de zona.
- 👤 Directores y jefes de KAM.
- 👤 Directores de plataformas de televenta.



Profesores  
Especializados



Material Formativo  
Interactivo



300 horas de  
prácticas en el sector



Mucha flexibilidad  
horaria











# Comercio y Marketing



## Dirección Comercial

### Formación Online

## Metodología

-  Aprendizaje continuo de nuestros alumnos minimizando dificultades.
-  Programas formativos de alta calidad que permiten un óptimo desarrollo académico del alumno.
-  Formación elearning con las últimas tecnologías.
-  Sin desplazarte de casa con gran flexibilidad horaria al decidir tú en qué momento del día estudiar.
-  Herramientas y recursos didácticos en continua actualización.
-  Seguimiento personalizado de cada alumno, de manera que siempre vas a tener un tutor a tu disposición.
-  Tu progreso será evaluado y podrás profundizar en los contenidos.
-  Nuestros alumnos consiguen crear una experiencia de aprendizaje única.

## Prácticas en Empresas

-  Podrá hacer 300 horas de prácticas en empresas cercanas a su zona.
-  Inscripción voluntaria en nuestra bolsa de empleo activa.



Profesores  
Especializados



Material Formativo  
Interactivo



300 horas de  
prácticas en el sector









Mucha flexibilidad  
horaria






Comercio y Marketing  
**Dirección Comercial**  
Formación Online

## Temario Abreviado

-  Principios de organización comercial
-  Cómo optimizar el equipo de ventas y las campañas de Márketing
-  Cómo motivar y formar al equipo de ventas
-  La Dirección Comercial y su control sobre las Fuerzas de Ventas
-  Cómo optimizar las ventas
-  La Dirección Comercial y las nuevas tecnologías

## Salidas Profesionales

-  Equipos directivos
-  Jefes de Venta
-  Departamentos de Recursos Humanos y de Gestión



Profesores  
Especializados



Material Formativo  
Interactivo



300 horas de  
prácticas en el sector



Mucha flexibilidad  
horaria

Comercio y Marketing  
**Dirección Comercial**  
Formación Online