

CURSO PROFESIONAL EXPERTO EN VENTA: COMERCIO TELEFÓNICO Y ONLINE

Comercio y Marketing
2000 Horas

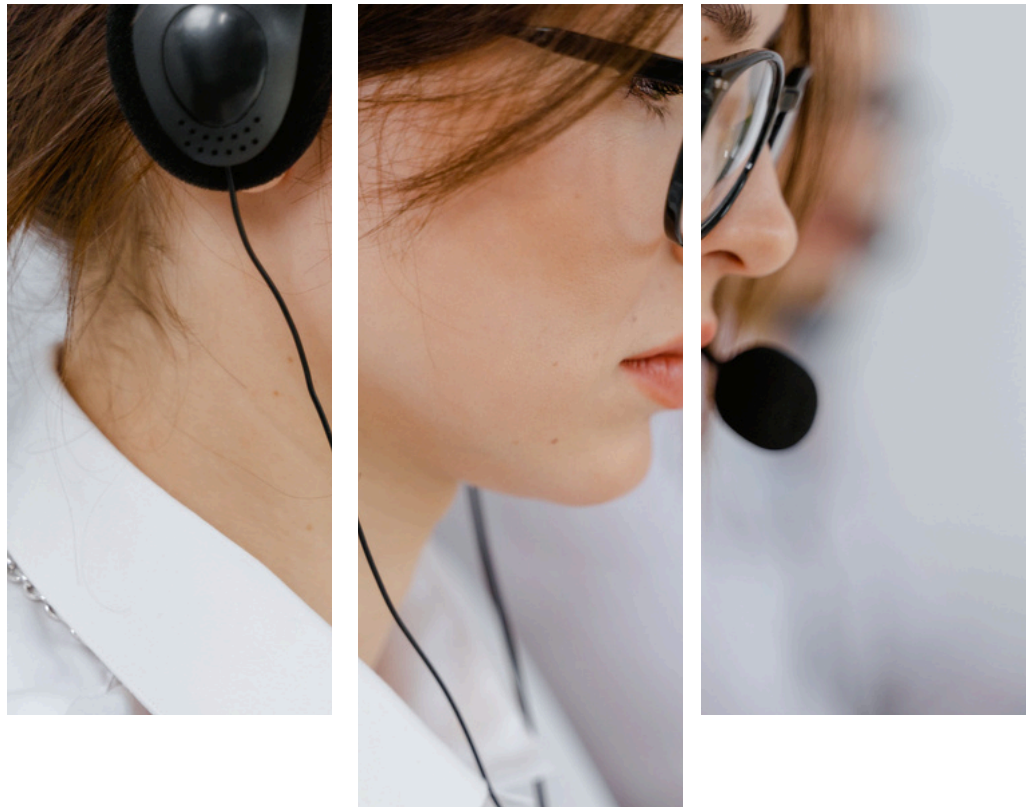




Somos una empresa dedicada a la enseñanza, con una amplia experiencia en el área de la formación y el aprendizaje continuo, que también elabora material didáctico propio. Ofrecemos programas formativos de alta calidad que permiten un óptimo desarrollo académico del alumno.

Nuestro espectro de actuación abarca idiomas, formación para el empleo, formación para el desarrollo, apoyo al estudio y preparación para oposiciones estatales, autonómicas y locales. Además, preparamos contenidos educativos para empresas, tanto en papel como en formato interactivo. Nuestro sistema e-Learning, basado las últimas tecnologías, te permitirá aprender sin desplazarte de casa y con gran flexibilidad horaria para que seas tú quien decida en qué momento del día estudiar. Prestamos seguimiento personalizado a cada alumno, de manera que siempre tendrás a disposición un tutor que evaluará tus progresos y te asesorará si deseas profundizar en los contenidos. Todo ello garantizará que adquieras una experiencia de aprendizaje única.

Nuestro equipo humano está compuesto por especialistas que te guiarán en tu formación teórica y práctica, personal informático que trabaja para adaptarse a las últimas tecnologías del mundo de la enseñanza, profesores que guiarán tu aprendizaje en tu día a día y pedagogos que te orientarán hacia tu futuro.



Curso profesional

El Curso de Experto en venta: comercio telefónico y online busca implementar conocimientos en busca de la figura del vendedor total, que debe reunir capacidades de venta directa, venta online y telefónica y fidelización de clientes.

¿Qué requisitos necesito?

Ser mayor de edad.

¿A quién va dirigido?

- Esta formación se dirige a personas que se desean desarrollar profesionalmente en este campo.

Nuestra metodología



Online

Podrás estudiar desde cualquier lugar del mundo



Formación

E-learning se realiza con las últimas tecnologías.



Acompañado

Contarás con tus tutores todos los días de la semana



Práctico

Evaluación continua al finalizar cada asignatura



Didáctico

Se actualizan constantemente para una mejor experiencia



Flexible

Estudia a tu ritmo con programas formativos de alta calidad.

Salidas profesionales

- Empresas de cualquier tipo y tamaño en competencias de venta directa o indirecta, gestión de incidencias telefónicas y seguimiento de clientes.



Nuestro temario para Experto en venta: comercio telefónico y online

Con este curso profesional obtendrás la titulación en Experto en venta: comercio telefónico y online, se estudiarán amplios temas que te prepararán para el mercado laboral. Este es el temario abreviado:

Nuestro temario para Experto en venta: comercio telefónico y online

- Módulo 1. Atención al Usuario
 - El Fenómeno de la Comunicación Humana
 - Habilidades Sociales y de Comunicación
 - La Atención y Trato al Ciudadano
 - Trato de Quejas y Manejo de Conflictos
 - La Capacidad Profesional, la Motivación y la Actitud del Informador en la Interacción Social
 - Calidad, Satisfacción Laboral y Habilidades Sociales para la Atención
- Módulo 2: Técnicas de Comunicación
 - Comunicación Escrita
 - Comunicación Formativa
 - La Comunicación Interna y Externa
 - La Comunicación en la Empresa
 - La Correspondencia Oficial
 - La Correspondencia Comercial
 - Proceso de la Correspondencia
 - Técnicas y Sistemas de Comunicación

Al finalizar las asignaturas el alumno deberá realizar un trabajo de fin de curso que engloba todos los conocimientos adquiridos a lo largo del curso.



¿QUIERES SABER MÁS DE NOSOTROS?

SIGUENOS EN NUESTRAS REDES



@Ceifor_Estudios



@ceiforestudios



@ceiforestudios



@CeiforEstudios

PARA MÁS INFORMACIÓN



informacion@ceiforestudios.com



918 277 096 / +34 653 290216



www.ceiforestudios.com

