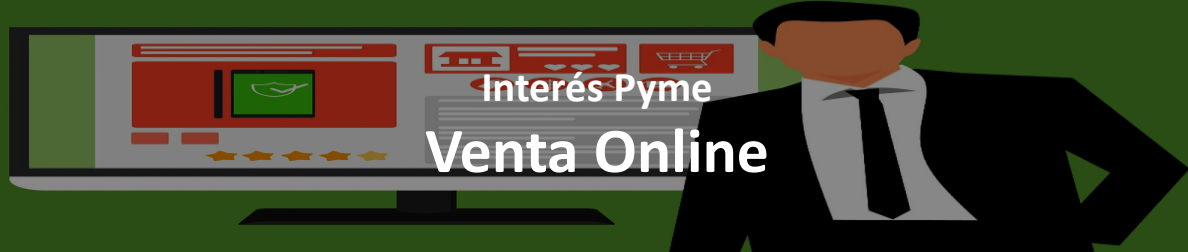


CP

Interés Pyme
Venta Online
Formacion Online





Descripción del Curso

- El punto de partida es establecer los conocimientos precisos para el desarrollo de una actividad comercial en Internet.

Salidas Profesionales

- Como autónomo, gestor de webs de comercio electrónico.
- Adecuar un modelo tradicional de negocio a las nuevas tecnologías.

¿ A quién va dirigido?

- Cualquier persona que, bien por cuenta ajena o propia, quiera adquirir los conocimientos precisos para gestionar/administrar plataformas ecommerce.

Beneficios-Competencias-Objetivos

- Conocer las posibilidades de Internet a la hora de establecer un modelo de negocio rentable.
- Conocer las premisas para preparar plataformas de venta online.



Profesores
Especializados



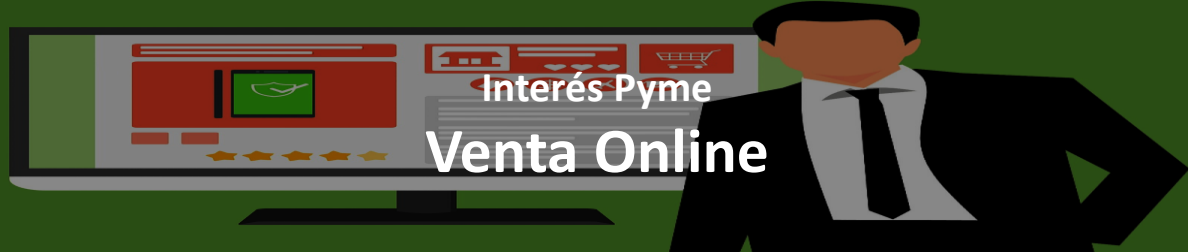
Material Formativo
Interactivo











300 horas de
prácticas en el sector





Mucha flexibilidad
horaria



Metodología

-  Aprendizaje continuo de nuestros alumnos minimizando dificultades.
-  Programas formativos de alta calidad que permiten un óptimo desarrollo académico del alumno.
-  Formación elearning con las últimas tecnologías.
-  Sin desplazarte de casa con gran flexibilidad horaria al decidir tú en qué momento del día estudiar.
-  Herramientas y recursos didácticos en continua actualización.
-  Seguimiento personalizado de cada alumno, de manera que siempre vas a tener un tutor a tu disposición.
-  Tu progreso será evaluado y podrás profundizar en los contenidos.
-  Nuestros alumnos consiguen crear una experiencia de aprendizaje única.

Prácticas en Empresas

-  Podrá hacer 300 horas de prácticas en empresas cercanas a su zona.
-  Inscripción voluntaria en nuestra bolsa de empleo activa.



Profesores
Especializados



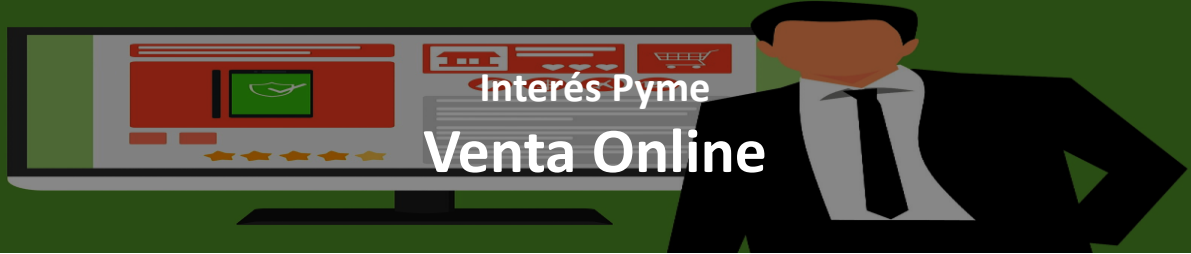
Material Formativo
Interactivo



300 horas de
prácticas en el sector



Mucha flexibilidad
horaria



Interés Pyme Venta Online

Temario Abreviado

- 📖 Internet como canal de venta
 - 📖 Las relaciones comerciales a través de Internet.
 - 📖 Utilidades de los sistemas online.
 - 📖 Modelos de comercio a través de Internet.
 - 📖 Servidores online.

- 📖 Diseño comercial de páginas web
 - 📖 El internauta como cliente potencial y real.
 - 📖 Criterios comerciales en el diseño comercial de páginas web.
 - 📖 Tiendas virtuales.
 - 📖 Medios de pago en Internet.
 - 📖 Conflictos y reclamaciones de clientes.
 - 📖 Aplicaciones a nivel de usuario para el diseño de páginas web comerciales: gestión de contenidos.



Profesores
Especializados



Material Formativo
Interactivo



300 horas de
prácticas en el sector



Mucha flexibilidad
horaria

Interés Pyme
Venta Online
Formación Online